

Stellenausschreibung

Vertriebsingenieur (m/w/d) für Sensorik und Messtechnik

Über accensors

Wir sind ein junges und innovatives Unternehmen, das sich auf neuartige Lösungen im Bereich der gedruckten Sensorik spezialisiert hat. Mit unserer einzigartigen Foliensensortechnologie können wir der Industrie, der Gesellschaft und auch uns selbst einen großen Fortschritt bieten. Daher liegt unser Fokus neben der Medizintechnik auch auf vielen anderen Branchen, wie Industrie, Agriculture oder auch Biotechnologie.

Jeder im Team ist wichtig und trägt seinen Teil zur Unternehmensentwicklung bei. Um produktiv zu bleiben, ist ein regelmäßiger offener Austausch ein Muss. Gemeinschaftlich diskutieren wir erzielte Ergebnisse und planen die nächsten Schritte zusammen, um unsere Produkte stetig weiterzuentwickeln und zu verbessern.

Bist du bereit, deine Vertriebskompetenz und technisches Know-how in einem innovativen Umfeld einzubringen? Dann bewirb dich jetzt und werde Teil unseres wachsenden Teams. Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!

Aufgaben

- **Vertrieb von Sensorlösungen:** Beratung und Verkauf von **ionenselektiven Sensoren, physikalischen Sensoren** sowie **innovativen Biosensoren**.
- **Verkauf von Entwicklungsdienstleistungen:** Gewinnung und Betreuung von Kunden, die maßgeschneiderte Sensoren benötigen, und Präsentation der Fähigkeit von accensors, kundenspezifische Sensorkonzepte zu entwickeln und zu realisieren.
- **Technische Kundenberatung:** Analyse der Anforderungen und Bedürfnisse von Kunden, um technische Lösungen passgenau zu entwickeln und anzubieten.
- **Angebotsmanagement:** Erarbeitung von technischen Spezifikationen, Kalkulationen und Erstellung von überzeugenden Angeboten für Produkte und Entwicklungsprojekte.
- **Markt- und Wettbewerbsanalyse:** Beobachtung von Markttrends in den Bereichen Sensorik und Messtechnik, Identifikation neuer Zielgruppen und Entwicklung von Marktstrategien.
- **Projektunterstützung:** Begleitung der Kundenprojekte von der Konzeptphase bis zur Fertigstellung, in enger Abstimmung mit der Entwicklungsabteilung.
- **Präsentationen und Messen:** Durchführung von Produktpräsentationen und Workshops sowie Teilnahme an Messen und Veranstaltungen zur Kundenakquise.

Anforderungen

- **Fachliche Qualifikation:**
 - Abgeschlossenes Studium in Elektrotechnik, Mechatronik, Physik, Chemie, Biotechnologie oder einem vergleichbaren technischen Bereich.
 - Fundierte Kenntnisse in **Sensorik**, insbesondere ionenselektive Sensoren, physikalische Sensoren und Biosensoren.
- **Erfahrung und Kenntnisse:**
 - Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb, idealerweise im Bereich Sensorik, Messtechnik oder verwandten Branchen.
 - Praktisches Verständnis der Anforderungen und Herausforderungen bei der Entwicklung von kundenspezifischen Sensorlösungen.
- **Soft Skills:**
 - Kommunikations- und Verhandlungsgeschick, um technische Lösungen verständlich und überzeugend zu vermitteln.
 - Kundenorientiertes Denken und Handeln, mit der Fähigkeit, individuelle Kundenbedürfnisse zu verstehen und in Lösungen umzusetzen.
- **Sprachen und Reisebereitschaft:**
 - Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.
 - Hohe Reisebereitschaft für Kundenbesuche, Projektbesprechungen und Messeauftritte.

Persönliche Eigenschaften

- Begeisterung für innovative Technologien und Sensorik.
- Selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise.
- Teamfähigkeit und die Fähigkeit, als Schnittstelle zwischen Kunden und Entwicklungsabteilung zu fungieren.

Wir bieten:

- **Innovatives Arbeitsumfeld:** Mitarbeit in einem hochspezialisierten Unternehmen mit Fokus auf zukunftsweisende Sensorik.
- **Attraktive Vergütung:** Fixgehalt mit leistungsorientierten Boni.
Weiterbildung: Individuelle Schulungen, um Ihr technisches Wissen und Ihre Vertriebsfähigkeiten weiterzuentwickeln.
- **Flexibilität:** Moderne Arbeitsmodelle inklusive Homeoffice-Optionen.
- **Teamspirit:** Flache Hierarchien, ein unterstützendes Team und ein Umfeld, in dem Ihre Ideen geschätzt werden.
- **Weitere Benefits** wie bspw. Kostenlose Getränke und Betriebliche Altersversorgung

Richte deine Bewerbung an:

Frau

Ramona Schütte

Mail: ramona.schuette@accensors.com

Tel.: 05772/200 93 42